



FINANCES & CONSEIL
méditerranée

Compte rendu de la réunion du 12 juin 2009

Présents :

Bernard PARANQUE, doyen associé à la recherche et à la faculté, Euromed Management
Patrick CHOUTEAU, responsable de la division formation au département CEFEB
Jacques-André BARTOLI, directeur des systèmes d'information de l'IAE Aix-en-Provence
Jean-Sébastien LANTZ, directeur des MBA de l'IAE Aix-en-Provence
Elisabeth GEOFFROY, responsable de la formation continue au CERAM Nice
Marc BOLLET, avocat au barreau de Marseille et président de l'école des avocats du Sud-Est
Valérie MELIN, déléguée générale de Finances & Conseil Méditerranée
Sameh ALOUI, assistante de Finances & Conseil Méditerranée
Nayilat OUZALI, stagiaire à Finances & Conseil Méditerranée

Absent :

Rémy DEFOURS, directeur de réseau au CFPB

Présentation des organisations :

• **Euromed Management est membre du Réseau Méditerranéen des Ecoles de Management**, qui réunit des partenaires à travers plusieurs pays méditerranéens partenaires.

Euromed Management a récemment ouvert un campus à Marrakech.

• **L'IAE** d'Aix-en-Provence revendique une vraie politique internationale dirigé vers l'Europe du nord, centrale et l'Asie. Bien que ne se focalisant pas particulièrement vers les pays méditerranéens, l'institut détient plusieurs accords en matière de recherche et de partenariat avec certaines universités mais demeure ouvert aux projets intéressants de la région. L'IAE est déjà en contact avec IHEC Carthage en Tunisie.

• Le **CFPB** a été créé par la profession bancaire celui-ci s'adresse aux professionnels de la banque qui souhaitent développer les compétences de leurs collaborateurs dans les métiers bancaires et financiers et aux personnes voulant suivre une formation dans le domaine de la banque, de l'assurance et de la finance. Du Brevet professionnel banque (BP Banque) au Master professionnel, en passant par le BTS, le CFPB répond aux besoins de la profession en assurant une large gamme de formations.

- le **CERAM** est une école internationale reconnue dans toutes ses dimensions :
 - Localisation au cœur de la première technopole européenne
 - Fort pourcentage d'étudiants étrangers (provenant souvent de la rive Sud, dont le Liban)
 - Grand nombre de partenaires académique étrangers (83 accords)
 - Dispose d'un campus en Chine

Le CERAM est en relation avec la Tunisie pour concrétiser des accords.

•Le **CEFEB** est un Département de la direction exécutive de la stratégie de l'AFD, sa mission première est de contribuer au renforcement des capacités de maîtrise d'ouvrage des opérateurs publics et privés, partenaires du groupe et d'apporter un appui aux opérations de l'AFD. Il joue également un rôle de maître d'œuvre dans le domaine de la formation continue. Le CEFEB intervient par l'intermédiaire du réseau de l'AFD et ne reçoit pas de demandes directes. Il coopère avec des entités locales, nationales ainsi qu'européennes. Ainsi il a pour mission de participer au renforcement de la capacité d'intervention des centres de formation existants localement.

• **L'Ecole des Avocats du Sud-Est** est un établissement d'utilité publique chargé de la préparation et la délivrance du CAPA. Il assure également l'organisation de la formation continue des avocats. L'école dispose de locaux à Marseille. La formation continue est obligatoire pour les avocats à hauteur de 20h/an (au minimum). Le barreau peut également intervenir lors de formations continues pointues ou workshops (droit financier, droit bancaire).

Etat des lieux :

La formation est l'une des préoccupations du PRIDES Finances&Conseil Méditerranée ainsi que nos partenaires du Sud. L'objectif de la réunion est de faire un état des lieux sur ce qui existe en matière de formation dans la région PACA pour nous aider à mettre en place ces modules spécifiques qui peuvent répondre aux besoins de nos partenaires méditerranéens.

Synthèse des échanges:

- Organiser un partenariat entre les acteurs permettrait d'aborder le marché méditerranéen d'une façon plus offensive.
- Mettre en avant les MBA qui ont une reconnaissance internationale et associer les 3 écoles afin de formuler une offre de formation commune susceptible de générer un très bon output.

- Appui du CEFEB grâce au réseau de l'Afd par le biais de leurs structures locales (Maroc, Mauritanie, Algérie, Tunisie, Egypte, Liban Turquie...).
- Forte utilité à mettre en place des troncs communs entre le domaine juridique et le management des affaires.

1^{er} axe de réflexion :

Bernard PARANQUE a soulevé l'importance et la pertinence d'élaborer une stratégie commune réunissant les 3écoles + le PRIDES afin d'avoir le soutien de la région.

L'action pourrait se décliner de la manière suivante à destination des entreprises et acteurs du conseil aux entreprises (expert-comptable, avocats, commissaires aux comptes etc) du Sud de la Méditerranée

- des actions de formation de type « initiation/sensibilisation » sur des problématiques définies par les professionnels
- des interventions de type « découverte/approfondissement » plutôt orientés sur des préoccupations sectoriels permettant aux professionnels d'aborder un nouveau marché ou une nouvelle expertise (export, PME...)
- la mise en place d'un MBA executive commun dont le but serait d'offrir à des professionnels ou leurs collaborateurs une formation diplômante validant une expérience professionnelle et un niveau d'expertise en management.

Marc BOLLET : Il serait intéressant d'avoir un tronc commun entre la formation des avocats et les MBA.

2^{ème} axe de réflexion :

Valérie Melin a repris le compte rendu de la mission d'Algérie (du 31 janvier au 2février 2009) pour en ressortir les besoins de formations formulés par les partenaires méditerranéens du PRIDES FCM à cette occasion. Il en ressort :

- 1 à 2 journées d'échange d'expérience ou workshop sur une thématique précise à Alger
- Une session de formation courte (3à5 jours) sur un thème pointu à Marseille.

Tour de table des organisations présentes : Des thématiques de workshop ont été proposées :

- Partenariats public-privé, privatisation
- Fiscalité internationale, IFRS (IAE)
- Investissement direct à l'étranger, achat/ vente ; sortie de capital
- Reprise, fusion-acquisition ; joint-venture
- Droit fiscal, droit des affaires
- Plan d'affaires financier (IAE)
- Sécurisation, blanchiment (CERAM)
- E-finance (IAE)
- Place des collectivités locales (CEFEB)
- Pacte d'actionnaires